

SHOWCASE



Свяжитесь с нами





INCSLAB BRAND DEVELOPMENT





по брендингу и креативу в недвижимости в России

ПЕРВОЕ МЕСТО В РОССИИ / 2024

по клиентскому сервису





ПОБЕДИТЕЛЬ И ФИНАЛИСТ 2024 / 2022 / 2020 / 2018

КЛИЕНТЫ ОСТАЮТСЯ С НАМИ

DOMINANTA

COLDY

ПИК

AEON

FIVE DEVELOPMENT

ГРУППА «ЭТАЛОН»

ДОНСТРОЙ

СБЕРБАНК

DOGMA

СУММА ЭЛЕМЕНТОВ

РКС ДЕВЕЛОМПЕНТ

SEZAR GROUP

UDS

VOS'HOD

ЛСР

3S.GROUP

INGRAD

AFI DEVELOPMENT

AVA GROUP

СБК

СТРОЙТЭК

KOPTPOC

МАНГАЗЕЯ

РУСИЧ

РСТИ

KR PROPERTIES

НЕОМЕТРИЯ

MOHAPX

ASTERUS

ADM GROUP

WAINBRIDGE

LEVEL GROUP

РЕГИОН ИНВЕСТ

СТРАНА-ДЕВЕЛОПМЕНТ

РОДИНА

AREALAGO

INEX

BBF

АКВИЛОН

ФСК

UNIKEY

PIONEER

FORMA

MOSLAB

BRAND DEVELOPMENT

9 ЛЕТ РАБОТЫ АГЕНТСТВА

400 +

40 +

3,3 года

Проектов

Клиентов

Среднее время нашего сотрудничества с клиентами

География проектов

Москва и МО, Санкт-Петербург, Тюмень, Калуга, Н. Новгород, Ижевск, Омск, Екатеринбург, Астрахань, Краснодар, Ростов-на-Дону, Анапа, Севастополь, Кипр, Италия.

8 лет

Время максимальной работы с клиентом

НАШИ ЦЕННОСТИ

Системность

Создание продуманных процессов, в которых каждый элемент взаимосвязан, а всё вместе позволяет находить новые идеи и возможности для наших клиентов. Выстраивая четкие механизмы, мы открываем брендам пространство для творчества.

Знание

Фундамент, на котором строится любое новаторство. Наши идеи основаны на глубоком знании продукта и аудитории. Знание — наша палитра возможностей для создания свежих решений, которые не боятся перемен.

Творчество

Это стремление выходить за рамки привычного и искать лучшее. Мы не боимся бросить вызов устоявшимся стандартам, потому что знаем: лучшие решения могут скрываться там, где еще никто не искал.



ПРЕМЬЕР ПАРК

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ПРЕМИУМ-КЛАССА, Г. ТУЛА

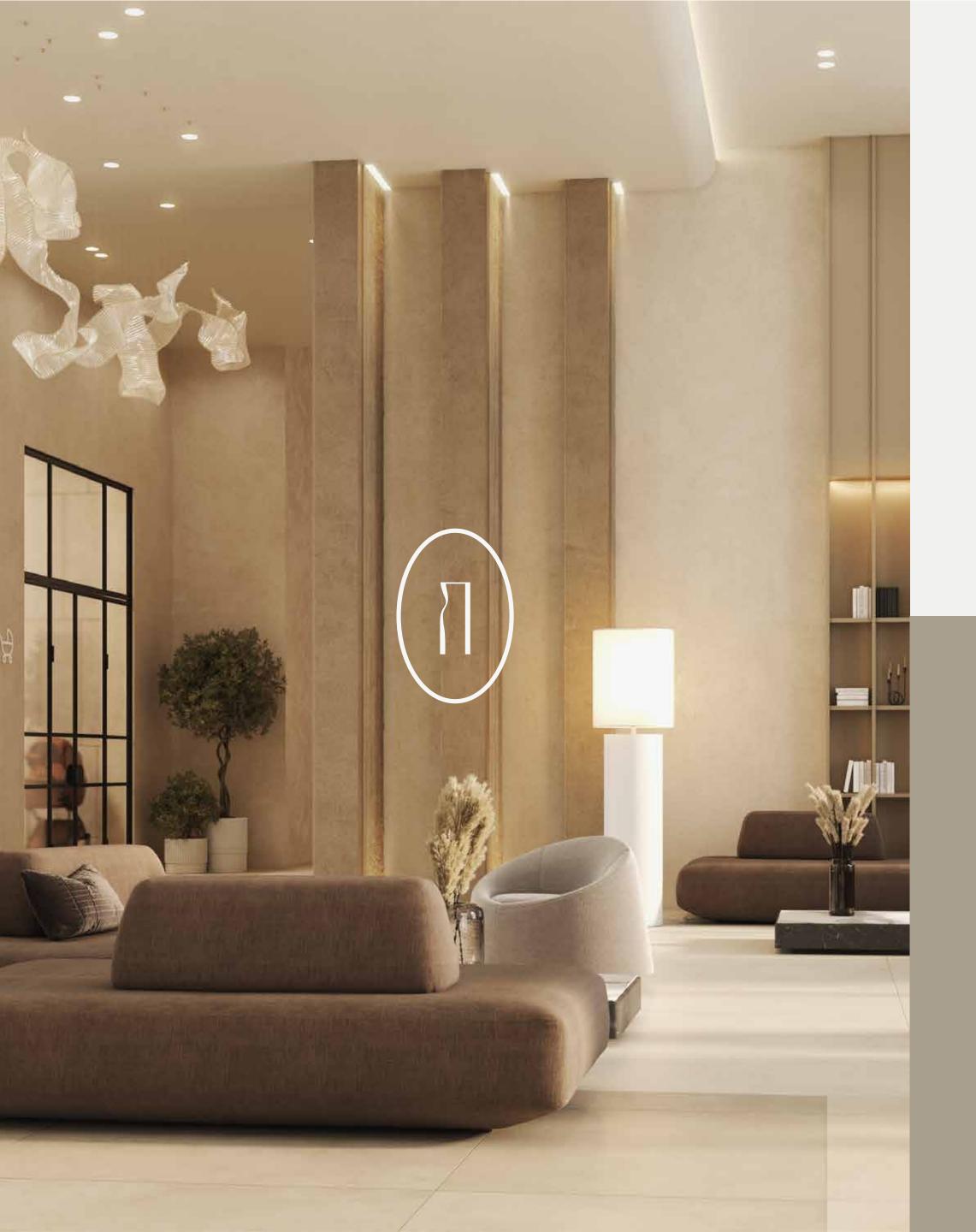
Есть места за рамками привычных всем координат. Их не нужно искать — о них просто знают. Новые символы своих городов, а не точки на карте. Таким станет «Премьер Парк» — долгожданный для Тулы проект в знаковой локации, где история встречает современность.

«Премьер Парк» рожден из глубокого понимания характера города, чтобы стать новым, ярким символом Тулы, отражающим её дух и развитие на протяжении столетий. Именно эти смыслы легли в основу созданного нами позиционирования.

Комплекс работ:

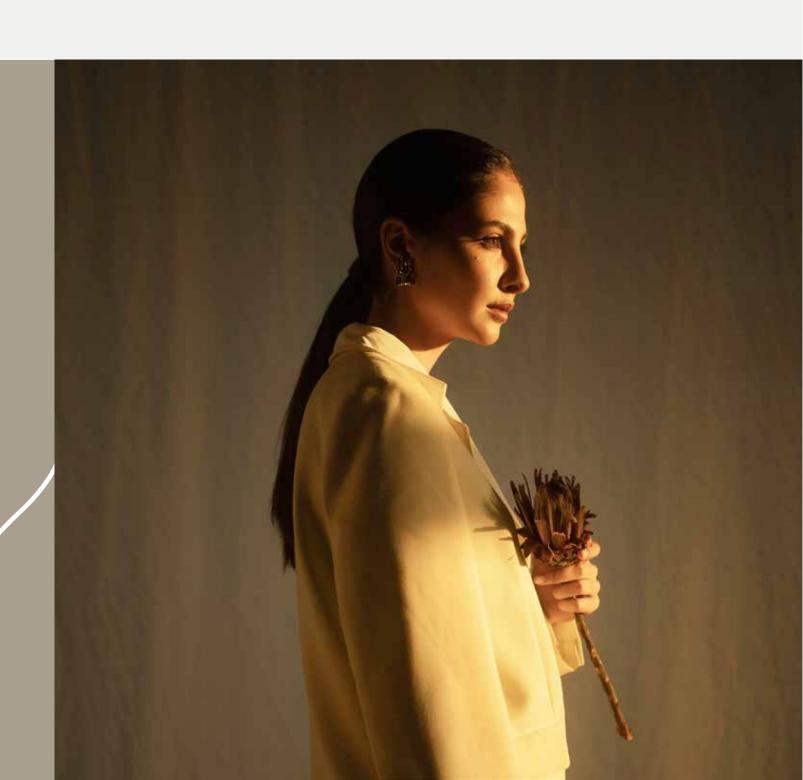
- позиционирование
- нейминг и брендинг
- коммуникационная стратегия
- рекламная кампания 2025
- имиджевый буклет о проекте
- 3D визуализации





PEMBEP n a p k

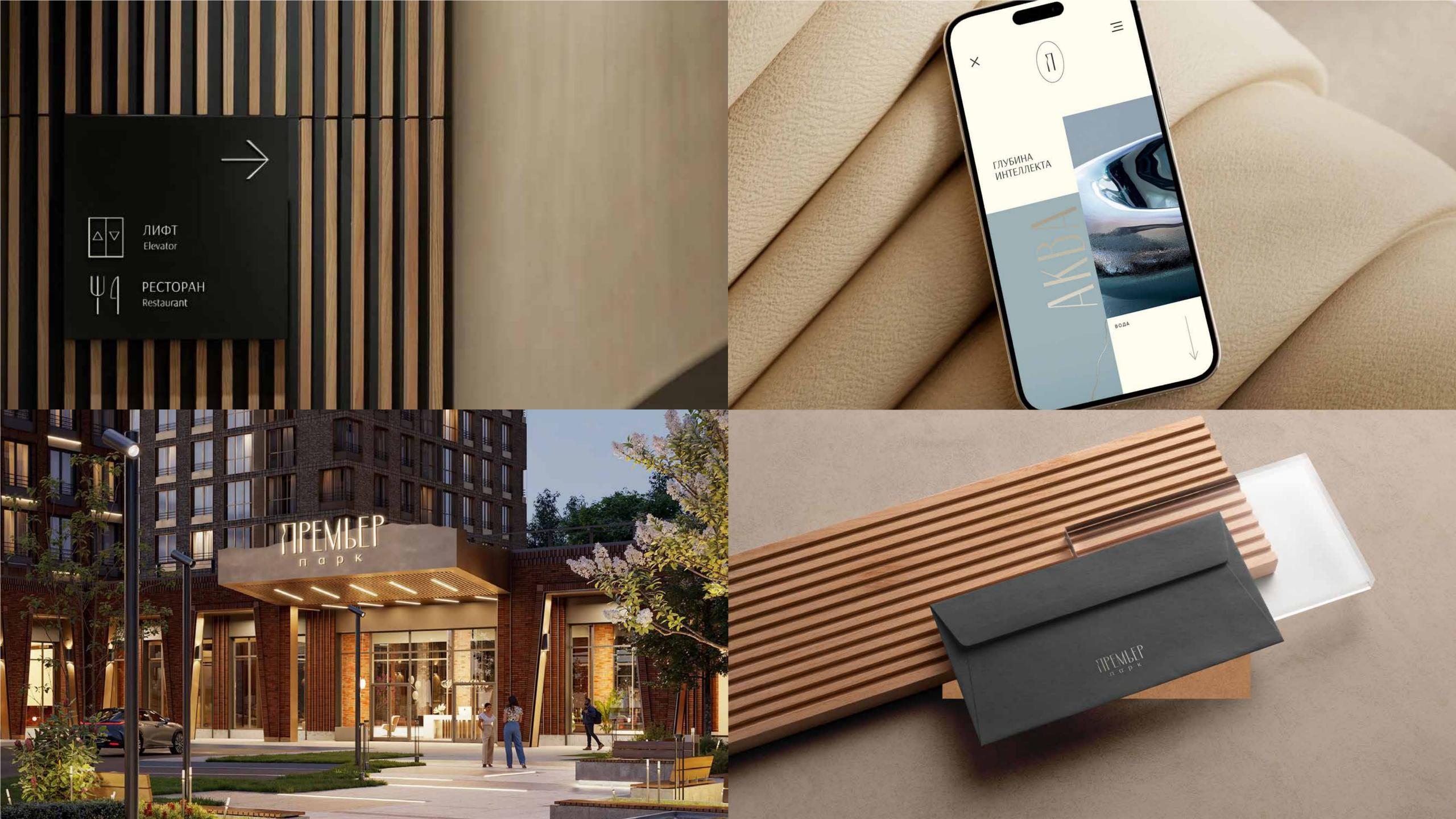
ЖИЗНЬ НА ВЕРШИНЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

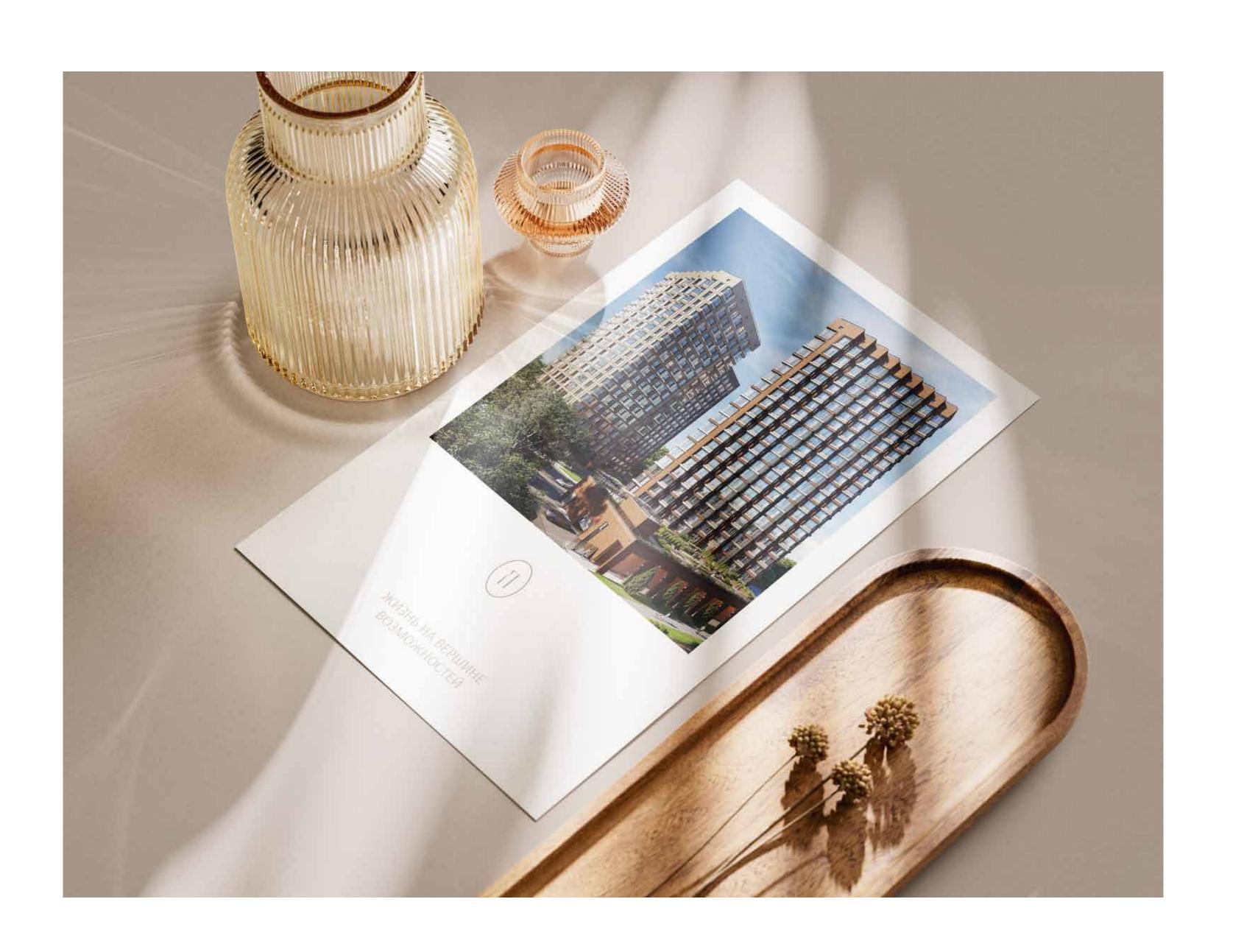




парк



























Свяжитесь с нами







ДОМ ДАУ

НЕБОСКРЕБ ПРЕМИУМ-КЛАССА В МОСКВА-СИТИ

ДОМ ДАУ удостоен премии URBAN AWARDS как самый высокий жилой небоскреб в России. Башня названа в честь Льва Ландау, одного из величайших физиков-теоретиков середины XX века. Жилье здесь приобретается как эффективный инвестиционный инструмент, как актив, который обеспечивает доходность независимо от внешних факторов и срока владения.

Этот подход лег в основу разработанного нами брендинга и коммуникаций.



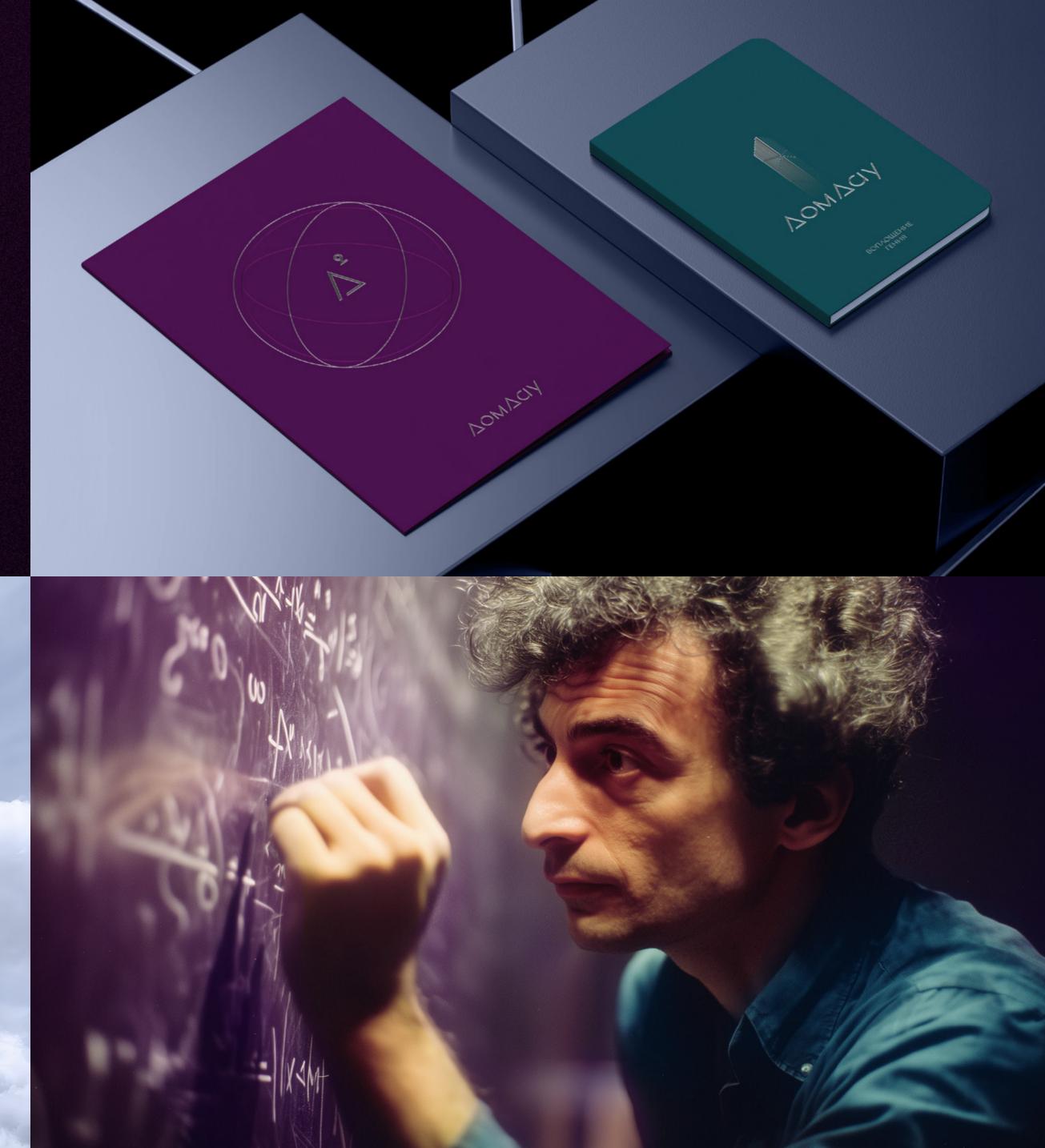
ΔοΜΔαγ

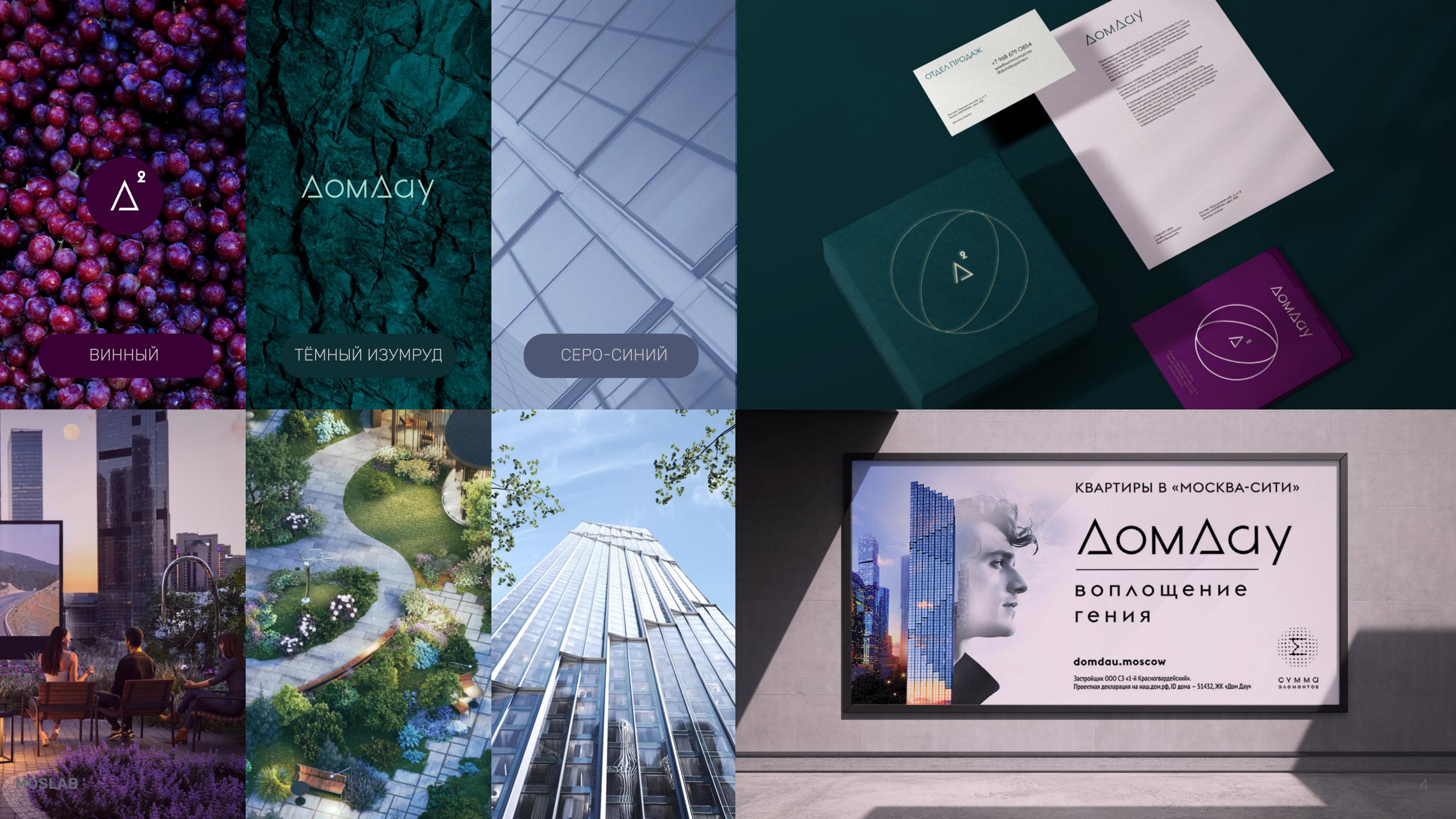
воплощение гения

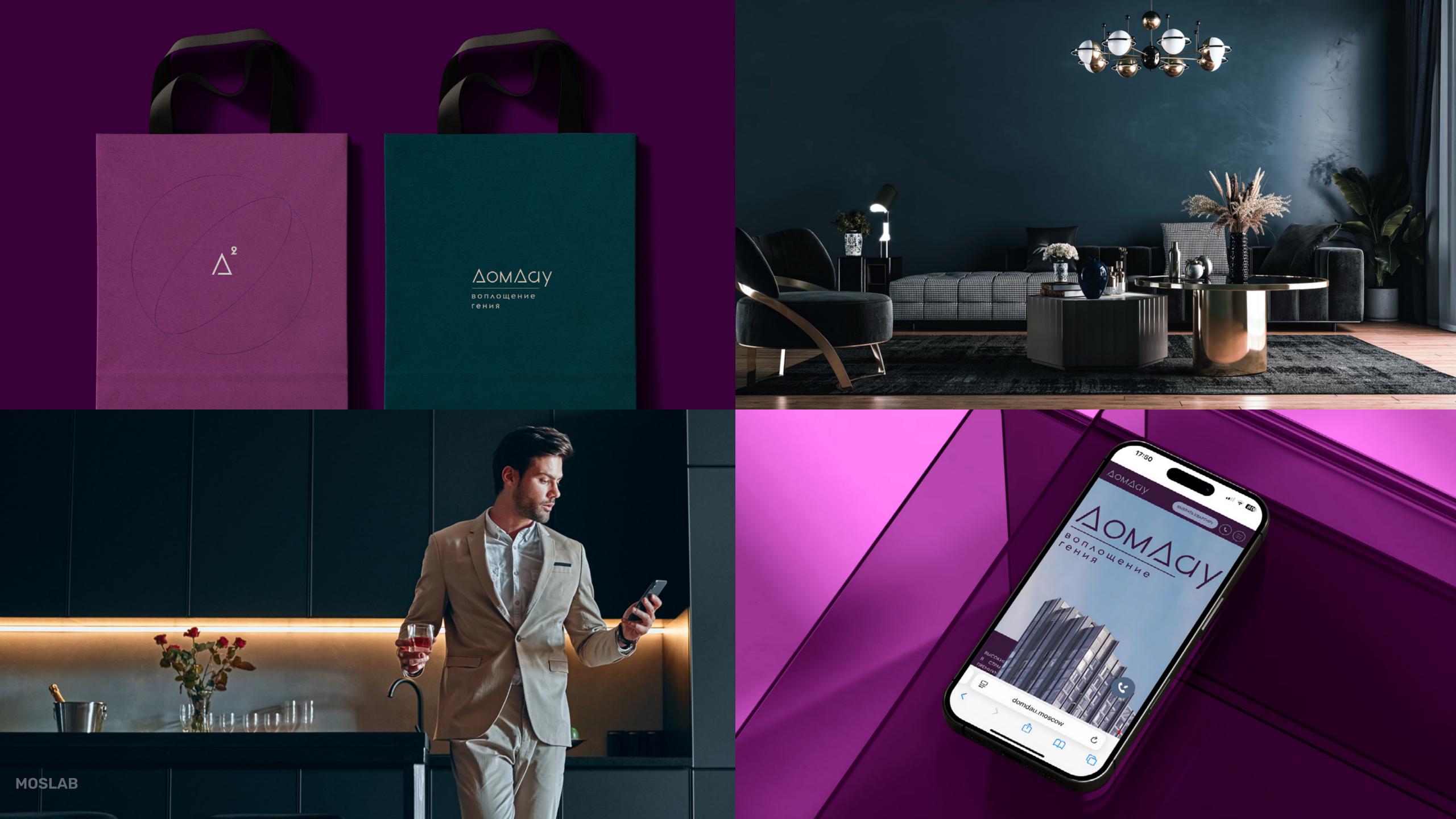


∑2













Свяжитесь с нами







SEZAR CITY

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС, МОСКВА

SEZAR CITY — флагманский проект бизнес-класса девелопера Sezar Group: две башни-доминанты 35 и 51 этажей, расположенные каскадом дома от 7 до 28 этажей и двор-парк площадью около 2 Га.

Комплекс возводится в самом сердце «Большого Сити» — территории, которая через несколько лет сама станет новым сердцем столицы. Благодаря проекту здесь формируется современный городской центр с инновационной общественно-жилой застройкой. SEZAR CITY заменяет устаревшие промышленные объекты на новые пространства для жизни, создает городские набережные и архитектурные доминанты, становясь важной частью развития города.



SEZAR CITY

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС, МОСКВА

ЗАДАЧА:

Разработать позиционирование и бренд-платформу, придумать название и создать брендбук проекта.

РЕШЕНИЕ:

Проект расположен в эпицентре жилищного, инфраструктурного и делового строительства Москвы. В рамках позиционирования мы сформировали портрет аудитории — людей, полных сил и планов, желающих быть ближе к центру столицы, развивать карьеру и образование, получать доступ к лучшему досугу и услугам. Они предпочитают динамичную жизнь, выбирают преимущества мегаполиса и не верят рекламным посылам о балансе тишины и города.

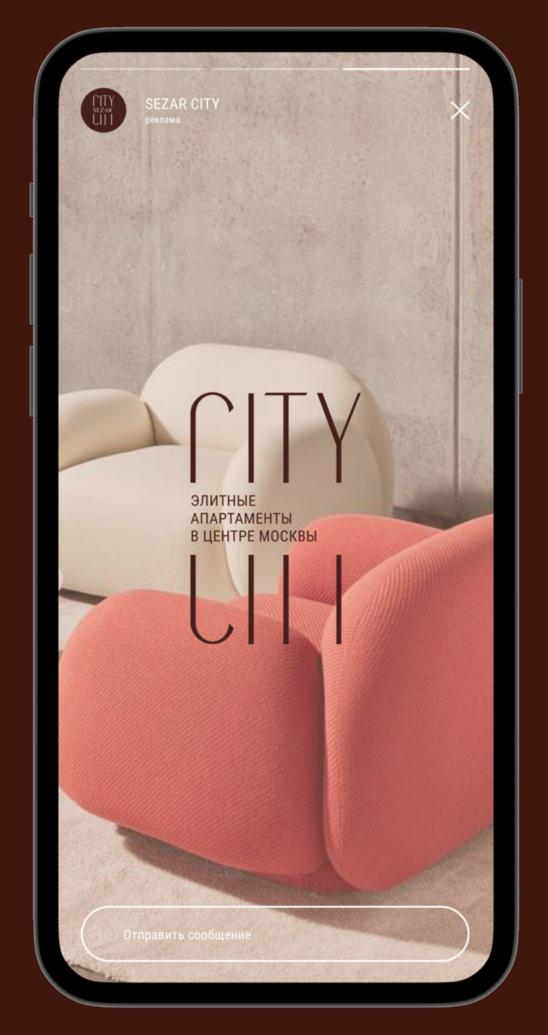
Так мы пришли к позиционированию проекта. SEZAR CITY — кварталы в центре Москвы, наиболее полно и точно воплощающие идею жилого пространства бизнес-класса. Бренд избегает словесных игр и звонких метафор, он выбирает доверительный тон и уважительное изложение. В коммуникациях удаляет все лишнее, пока не останется самая суть — стопроцентный бизнес-класс.











26







СТРАНА ДЕВЕЛОПМЕНТ

Страна Девелопмент — крупный федеральный застройщик с 17-летним опытом работы. Портфель компании включает кварталы и микрорайоны в Новосибирске, Тюмени, Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Москве.



СТРАНА ДЕВЕЛОПМЕНТ

ЗАДАЧА:

Задача, которая была поставлена перед агентством: разработать брендинг для нового застройщика, который будет реализовывать проекты бизнес-класса по Москве и РФ.

РЕШЕНИЕ:

Мы предложили выстроить зонтичную структуру бренда девелопера, «собрав» под зонтик все реализуемые и предстоящие к реализации проекты компании, в качестве более эффективного бизнес-решения, чем создавать новый бренд.

НОВАЯ СИСТЕМА НЕЙМИНГА И АЙДЕНТИКИ ДЛЯ ОБЪЕКТОВ БИЗНЕС-КЛАССА

Решением для проектов бизнескласса стало внедрение принципа формирования наименований проектов по системе "Страна. <локация>" и разработка собственного единого дизайн-кода для данного класса.

Проекты комфорт класса наследуют дизайн-код материнского бренда, который на протяжении многих лет с основания компании ассоциируется как раз с комфорт-классом, а для формирования названий объектов была предложена уникальная / индивидуальная система.



СТРАНА • ЛОКАЦИЯ

ПОДСТРОЧНИК

СТРАНА • ОЗЁРНАЯ

ОАЗИС СПОКОЙСТВИЯ В МЕГАПОЛИСЕ

СТРАНА ЗАРЕЧНАЯ

КВАРТАЛ ПЕРСПЕКТИВ В МАРЬИНО

СТРАНА ЭНТУЗИАСТОВ

КАМЕРНЫЙ КВАРТАЛ В ЦЕНТРЕ ЭЛЬМАША











ДЕВЕЛОПМЕНТ



strana.com



ЭНЕРГИЯ МЕГАПОЛИСА



СТРАНА • ОЗЁРНАЯ



strana.com

НОВАЯ СИСТЕМА АЙДЕНТИКИ ДЛЯ ОБЪЕКТОВ КОМФОРТ-КЛАССА

Мы привели существующий портфель проектов компании в соответствии с разработанным стандартом:

- Обновили все логотипы проектов комфорт-класса под единый фирменный стиль
- Разработали собственный фирменный шрифт для Страны, унифицировали шрифты всех логотипов.

В ходе проекта мы провели редизайн материнского логотипа, повысив его качество отображения на носителях.

Новая структура была сразу внедрена нами на деле для создания бренд-платформ нескольких ЖК застройщика, редизайна логотипов и фирменных стилей комплексов.

Было:







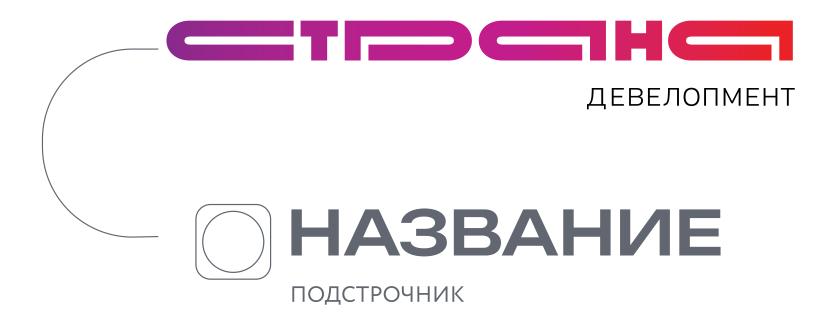








Стало:

















ЖИЛОЙ КВАРТАЛ ВСЕ ВКЛЮЧЕНО

ИНТЕГРАЦИЯ ПЛАТФОРМЫ БРЕНДА В ПРОЦЕССЫ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

Отдельным спецпроектом стало внедрение платформы бренда в активные продажи.

Мы провели обучающие сессии с отделами продаж по отработке возражений каждой группы аудитории в соответствии с позиционированием проекта, целям и мотивами покупки.

Опираясь на продуктовые УТП продукта, дали ответ на их боли и опасения, разработали исчерпывающие документы для внутреннего пользования. Сотрудники фронт лайна получили не только введение в позиционирование жилого комплекса, но и подробные скрипты продаж.







СТРАНА ДЕВЕЛОПМЕНТ

РЕЗУЛЬТАТ:

Система максимально задействует бренд-капитал девелопера и оптимизирует запуск новых проектов по бюджету, срокам, ресурсам — это особенно важно при динамичном строительстве.

После внедрения новой архитектуры клиент запустил за год 6 проектов.





Свяжитесь с нами







OCEAN CITY

НЕБОСКРЕБ БИЗНЕС-КЛАССА, ИЖЕВСК

ОСЕАN CITY — квартал высокого класса с дерзкой формой и яркой индвидуальностью, прорывной дом в самом центре Ижевска. Тот самый дом на Пушкинской, мерцающий в объективах фотографов. Жилой комплекс стал победителем десятой федеральной премии Urban Awards как лучший региональный жилой комплекс бизнес-класса в России.



OCEAN CITY

НЕБОСКРЕБ БИЗНЕС-КЛАССА, ИЖЕВСК

ЗАДАЧА:

Разработать бренд-платформу, нейминг башен и брендбук квартала.

РЕШЕНИЕ:

Дерзкая форма, яркая индивидуальность, выдающаяся архитектура и разнообразие инфраструктуры стали основой для позиционирования квартала. ОСЕАN СІТУ — ЖК-экстраверт: яркий, статусный, предлагающий новые впечатления и сценарии. Слоган «Для поймавших жизнь» в полной мере выражает ощущения аудитории, готовой к покупке подобной недвижимости. Константы и принципы коммуникаций бренда ОСЕАN СІТУ мы собрали в брендбуке.



Before

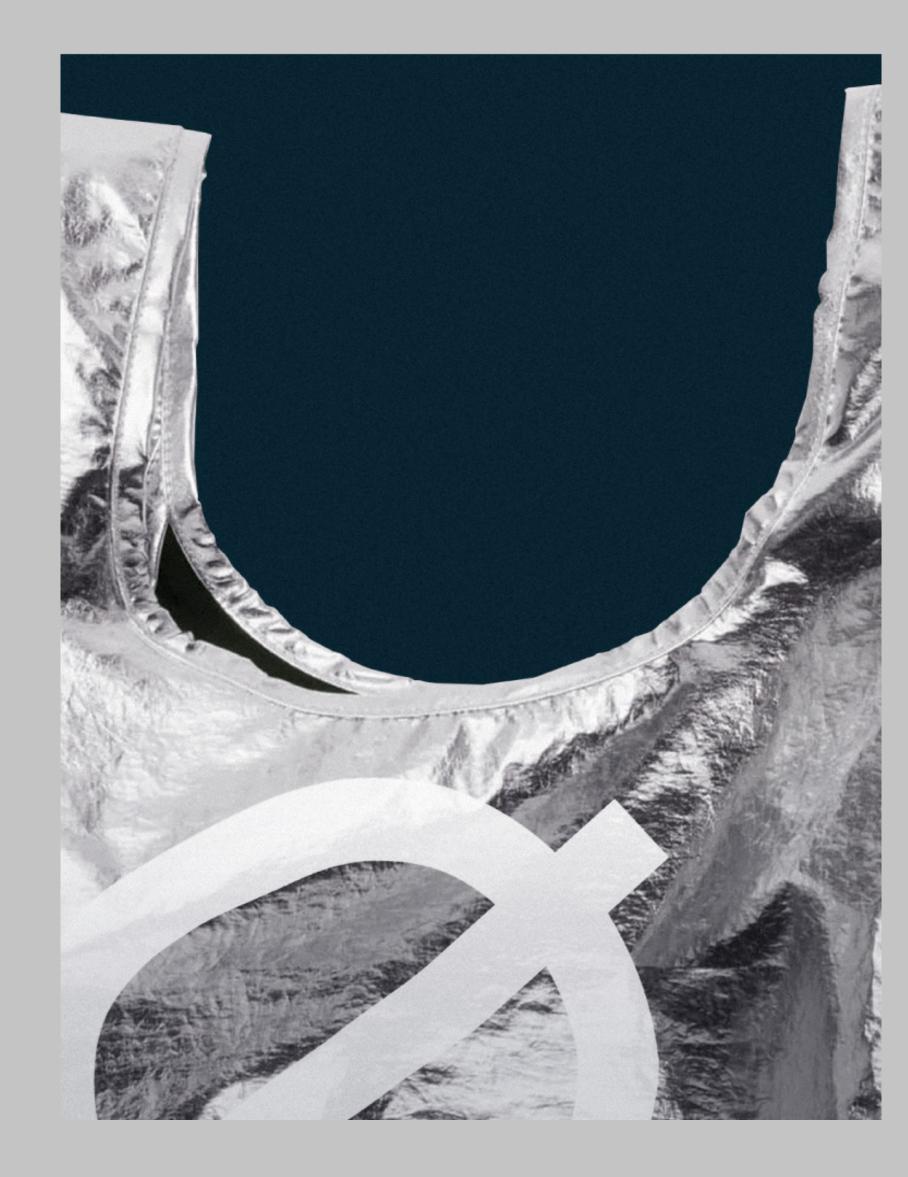
OCEAN CITY



After







OCEAN CITY

НЕБОСКРЕБ БИЗНЕС-КЛАССА, ИЖЕВСК

ЗАДАЧА РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ:

Перед командой MOSLAB стояла задача разработать рекламную кампанию к старту продаж новой очереди квартала высокого класса OCEAN CITY.

Небоскреб MILLENIUM — это не просто самое высокое здание города, это центр притяжения с разнообразной инфраструктурой для жителей и гостей района СІТҮ. Нужно создать максимальный резонанс и вызвать интерес к проекту на уровне города и республики. Заявить масштабность идеи.

РЕШЕНИЕ:

Ни один из конкурентов не может предложить настолько смелый архитектурный облик, эксклюзивные видовые характеристики с высоты 80 метров и щедрую разнообразную инфраструктуру. Мы решили сосредоточиться на продуктовых характеристиках и подать их в превосходной интонации. Ведь чем короче сообщение, тем более масштабные смыслы может оно передать.

Для наружной рекламы выбрали формат тизер-плизер. Масштабные образы первой части сформировали значимость проекта. В плизерной части рекламной кампании мы показали серию продуктовых преимуществ проекта.

Слоганы ВЫСОКО ПОСТРОЕННЫЙ И ГЛУБОКО ПРОДУМАННЫЙ стали позиционирующими и активно используются на разных каналах коммуникации: сайт объекта, офис продаж, социальные сети. Флайты, подготовленные для рекламной кампании транслировались в 2024 году в диджитал и ООН формате.

ØCEAN CITY

КВАРТАЛ ВЫСОКОГО КЛАССА

EUDS

ЖК «ОКЕАН СИТИ», дом №2, дом № 4, Застройщик ООО СЗ «Океан Сити». Агент по продажам ООО «УДС-Сервис». г. Ижевск,ул. Пушкинская, д. 277, тел. 723-723. Проектные декларации на сайте наш.дом.рф. * Квартал высокого класса – по версии застройщика.

uds18.ru



ØCEAN CITY

КВАРТАЛ ВЫСОКОГО КЛАССА

ПРОДУМАННЫЙ

EUDS

ЖК «ОКЕАН СИТИ», дом №2, дом № 4, Застройщик ООО СЗ «Океан Сити». Агент по продажам ООО «УДС-Сервис». г. Ижевск,ул. Пушкинская, д. 277, тел. 723-723. Проектные декларации на сайте наш.дом.рф. * Квартал высокого класса – по версии застройщика. uds18.ru





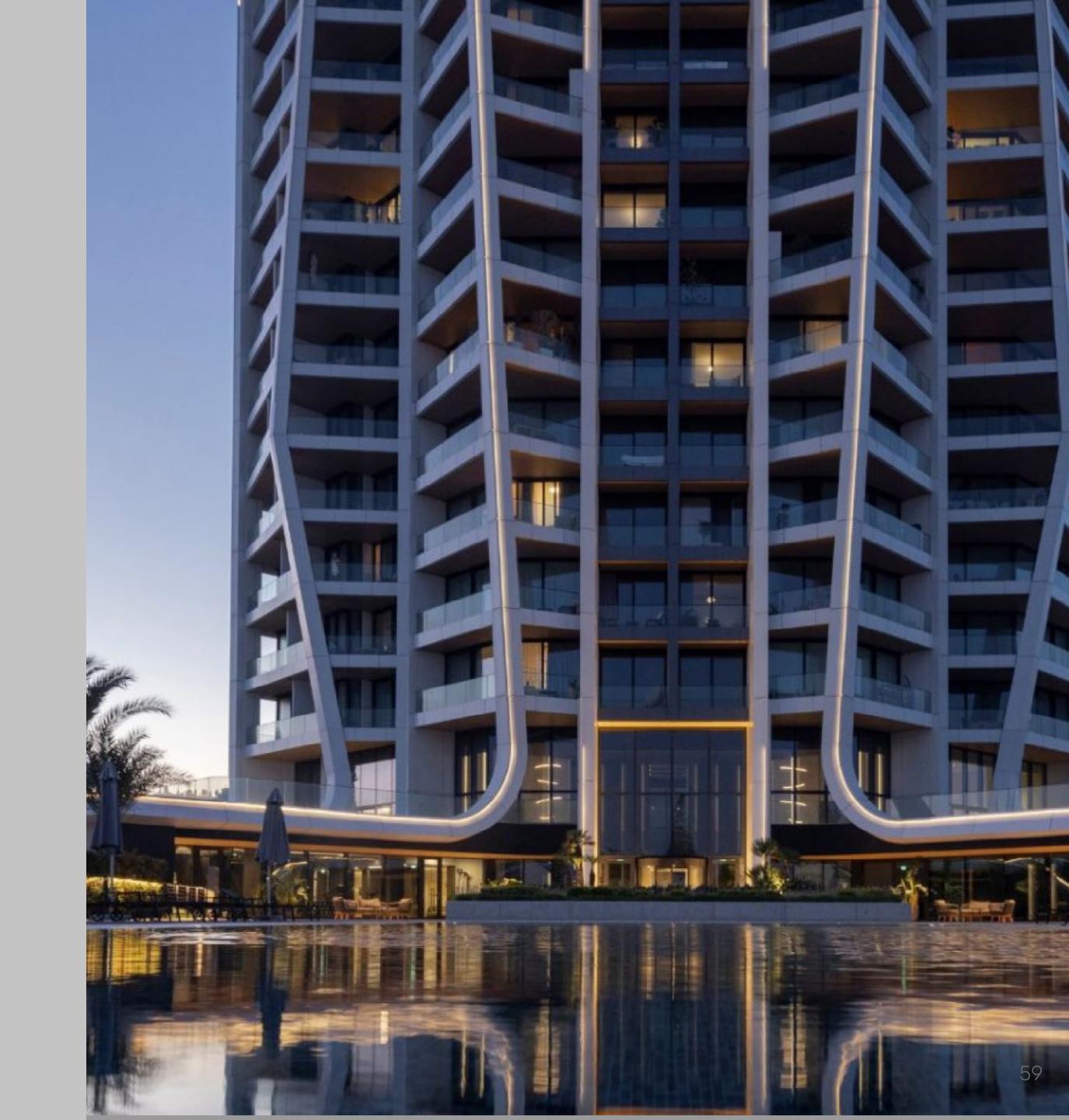




BBF

Компания bbf: (PRIME PROPER-TY GROUP) – международный девелопер жилой и коммерческой недвижимости премиум-класса.

В портфолио более 100 объектов на Кипре, в Греции, Португалии и Канаде. В их числе уникальные комплексы с авторской архитектурой, такие как Eden Roc, Sky Tower, Marco Polo.



BBF

ЗАДАЧА:

Задачей рекламной кампании 2023 года было отстроиться от конкурентов и раскрыть международный потенциал бренда.

РЕШЕНИЕ:

На фоне «пальмово-солнечной» рекламы курортной недвижимости Кипра контрастные, четкие, прагматичные визуальные послания, созданные командой «Мослаб», выгодно подчеркнули уверенный характер бренда и его RTB.



2500 TOTAL M2 SOLAR PANELS INSTALLED

145 PROJECTS DEVELOPED SO FAR

3000 PEOPLE BECAME HAPPY HOME OWNERS

24/7 SUPPORT AVAILABLE FOR OUR CLIENTS

2000 TREES PLANTED IN OUR YARDS

30 PROJECTS LAUNCHED THIS YEAR

168 THANK YOU'S RECEIVED LAST MONTH

5 COUNTRIES CURRENTLY OPERATING IN









РЕЗУЛЬТАТ:

Кампания имела большой успех, значительно повысив знание о бренде и показатели продаж недвижимости.





INEX

INEX — это группа компаний по недвижимости, предоставляющая полный спектр услуг и специализирующаяся на элитных офисах и жилом строительстве по всему миру, с обширным опытом управления недвижимостью и консалтинга.



INEX

ЗАДАЧА:

Целью рекламной кампании 2023 года было создание человечного образа бренда, который создает вдохновляющие пространства.

РЕШЕНИЕ:

Слоган DEVELOPING EMOTIONS

стал емким эмоциональным
позиционированием бренда.
Созданные с помощью искусственного
интеллекта портреты людей задали
яркий узнаваемый характер.









MANTERA

РЕЗИДЕНЦИЯ ДЕЛЮКС-КЛАССА, СОЧИ

Комплекс делюкс-класса MANTERA SEAVIEW RESIDENCE расположен на первой линии у моря, на фоне уникального природного ландшафта, в окружении гор и экологичной городской среды, свойственной только Сочи.

MANTERA SEAVIEW RESIDENCE — это клубные резиденции с собственным сервисом и инфраструктурой отеля 5* от крупнейшего международного бренда.

Целевая аудитория проекта — топ-менеджеры и чиновники, успешные стартаперы, владельцы бизнеса. Резиденты MANTERA SEAVIEW RESIDENCE находятся на разных этапах жизни, но им одинаково близки семейные ценности и любовь к исключительному.



MANTERA

РЕЗИДЕНЦИЯ ДЕЛЮКС-КЛАССА, СОЧИ

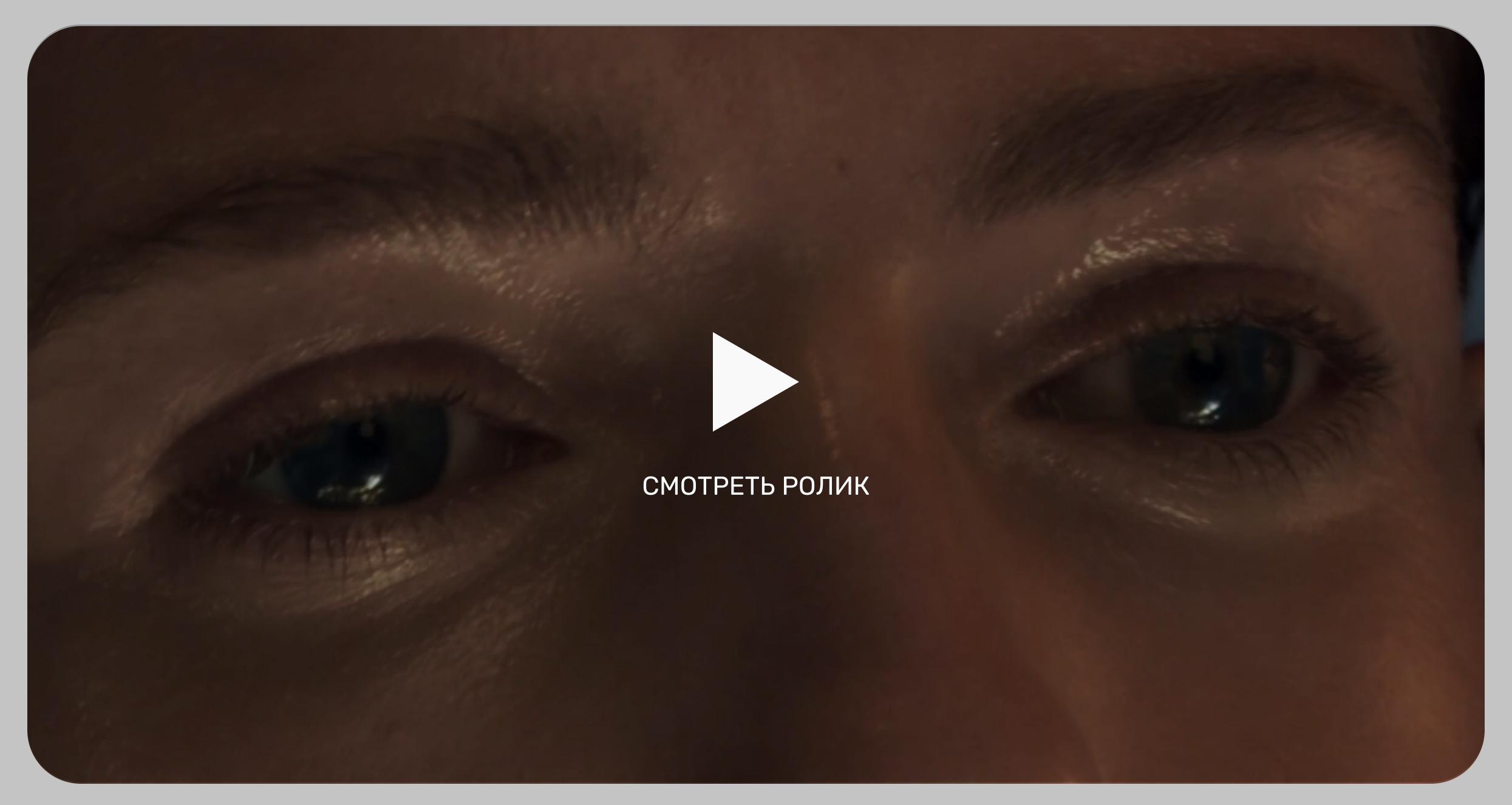
ЗАДАЧА:

Создать рекламный видеоролик хронометражом 30-35 секунд. Показать архитектуру, инфраструктуру, благоустройство и интерьеры резиденций MANTERA SEAVIEW RESIDENCE, эмоционально презентовать проект и влюбить в него целевую аудиторию.

РЕШЕНИЕ:

Сегодня Сочи становится гораздо 6олее 6лизкой и предсказуемой альтернативой Средиземноморью. Покупка высококлассной курортной резиденции в MANTERA SEAVIEW RESIDENCE — это не просто возможность отдохнуть в собственном доме, а каждый день наслаждаться жизнью на пике эмоций.

Помимо визуальной насыщенности ролик несёт смысловую нагрузку, заставляя аудиторию задуматься о чем-то глубоком и важном. количество сценариев жизни в комплексе.



MANTERA

РЕЗИДЕНЦИЯ ДЕЛЮКС-КЛАССА, СОЧИ

РЕЗУЛЬТАТ:

Ролик транслируется на экранах в офисе продаж MANTERA SEAVIEW RESIDENCE, в офисах партнеров-брокеров и на платформах онлайнвидео.





RIVER PARK КУТУЗОВСКИЙ

ПРЕМИАЛЬНЫЙ НЕБОСКРЕБ В МОСКВЕ

River Park Кутузовский — премиальный жилой комплекс у Москвы-реки на главном проспекте Москвы. Девелопером разработана собственная концепция Family Premium, которая аккумулирует в себе множество преимуществ именно для семей.

Двор будет представлять собой home park, на крышах небоскребов расположатся sky lounge, планируется фитнес-зал на 1 400 кв. м, на территории откроется собственная школа.

Эти и десятки других фишек нам необходимо было объединить в презентационном видео проекта.



RIVER PARK КУТУЗОВСКИЙ

ПРЕМИАЛЬНЫЙ НЕБОСКРЕБ В МОСКВЕ

ЗАДАЧА:

Создать видеоролик, который отразит все преимущества проекта и будет смотреться при этом на одном дыхании

РЕШЕНИЕ:

Мы решили изменить стандартный для съёмки недвижимости подход на динамичную кинозарисовку, как если бы это был трейлер к сериалу о жизни в ЖК. Концепция фильма выражена одним понятием: многообразие. В нём мы объединили и уникальность архитектуры каждой из башен, и инфраструктуру, и технологичность, и огромное количество сценариев жизни в комплексе. .





РЕАЛИЗАЦИЯ:

Облик каждого из небоскребов комплекса уникален. В ролике мы уделили большое внимание фасадам, использовав технологию создания реалистичных экшенсцен. Мы привлекли к проекту оператора-постановщика и тщательно выстраивали каждый 3D-кадр: высоту и угол полёта камеры, тип объектива и другие параметры.

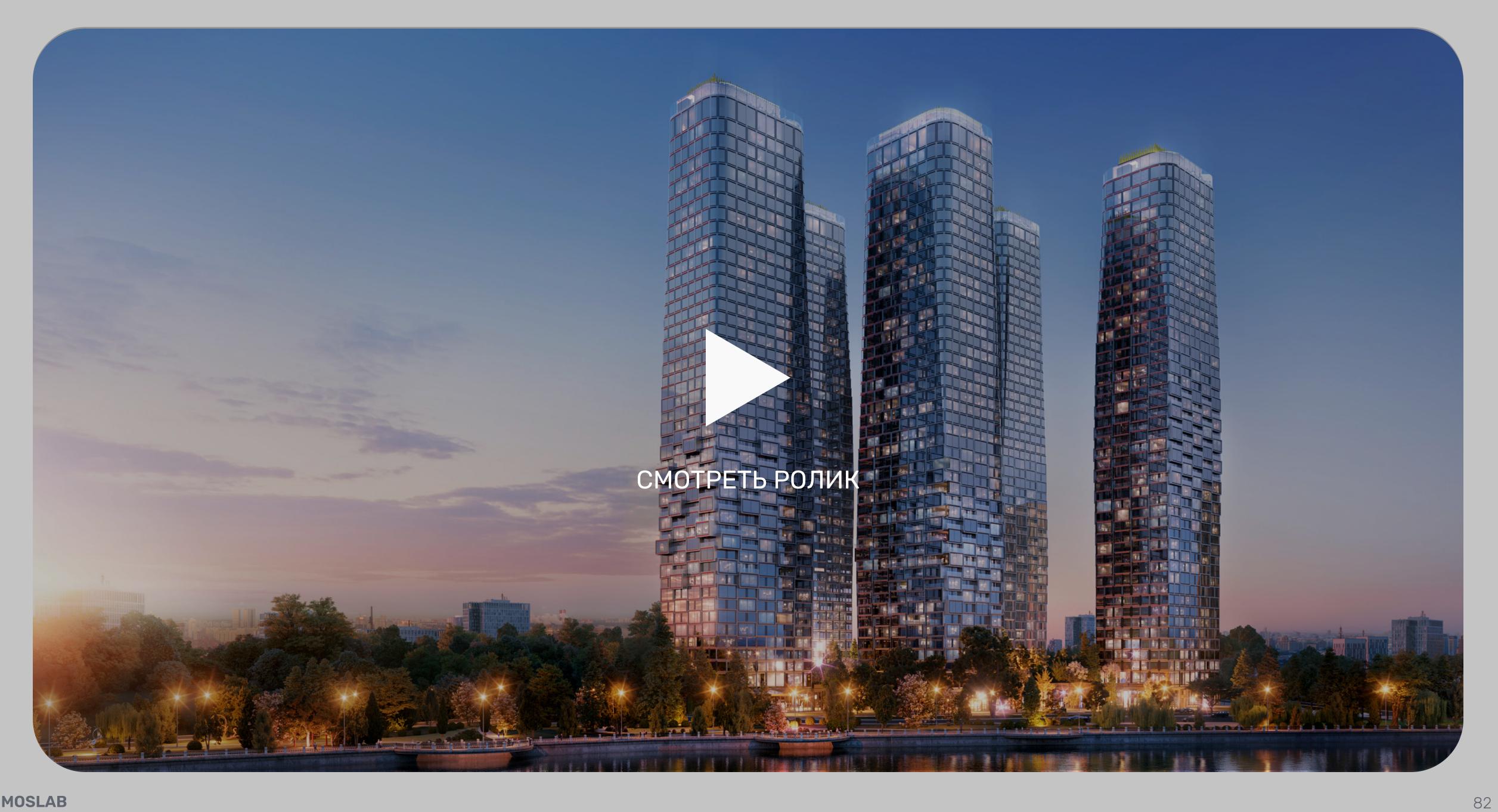
Чтобы усилить эффект присутствия, мы стремились показать ЖК в контексте города и интегрировать комплекс в окружающую застройку. Для этого в ролике использовали кадры 21 локации вокруг комплекса, отснятые нами с земли и с воздуха. При монтаже применяли технологию

трекинга 3D-объектов в съемочные ракурсы.

Мы использовали большое многообразие приёмов и ракурсов съемки, чтобы максимально отразить насыщенность инфраструктуры и рассказать о каждом УТП, не наскучив зрителю видеорядом.

Специально для фильма была написана музыка, которая поддерживает необходимую сюжетом аритмию.

Отдельное спасибо мы выражаем команде клиента. Доскональное знание своего продукта помогло реализовать этот яркий и эффективный проект.



RIVER PARK TOWERS

ПРЕМИАЛЬНЫЙ НЕБОСКРЕБ В МОСКВЕ



РЕЗУЛЬТАТ:

Фильм стал одним из главных инструментов продаж и формирования имиджа комплекса, а также финалистом престижной премии для брендинговых агентств в сфере недвижимости WOW Awards 2024





N1

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС, НИЖНИЙ НОВГОРОД

N1 — квартал комфорт-класса переменной этажности в Канавинском районе Нижнего Новгорода, рядом с метро Чкаловская.

Архитектурным прообразом квартала стало соединение двух русских рек, скругленные фасады и окна повторяют плавные очертания волжских берегов. Переменная этажность отвечает характеру городской застройки с разновысотными строениями.

Приватный двор рождает чувство защищенности — как в крепости, которой в Средние века был Нижний Новгород. А кирпичный фасад повторяет натуральные оттенки кремля.



N1

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС, НИЖНИЙ НОВГОРОД

ЗАДАЧА:

Разработать платформу бренда, название и коммуникационную рамку квартала.

РЕШЕНИЕ:

Нижний считается скромным городом. Нижегородцы знают, что в столицах дома красивее, а люди живут богаче. Когда говорят «жить по-московски», имеют в виду более высокий уровень жизни. Если кто-то хочет большего. ему нужно в Москву — так мы привыкли считать. Но я люблю Нижний Новгород и хочу жить именно здесь. Для меня это город номер один. Этот инсайт стал ключевым при разработке позиционирования квартала. Столичное качество строительства, концептуальность архитектуры и редкие для Нижнего Новгорода продуктовые решения позволяют громко заявить о себе в контексте города.

N — первая буква слов «Нижний» и «Новгород». А еще — первая буква в таких важных для нас словах,

как «Наш», «Новый», «Нужный», «Надежный» и «Настоящий». У нашей целевой аудитории семейные ценности и ДОМ — на первом месте. Мы строим для них. N1 означает «номер один». ПЕРВЫЙ ДОМ В НИЖНЕМ.

По целостности проекта, продуманности характеристик, удобству расположения, комфорту и защищенности дом выделяется на фоне конкурентов и подтверждает нейминг лидера.

Яркий визуальный образ бренда, подчеркивающий архитектурную концепцию и характер позиционирования, а также бескомпромиссная вербалика стали основой для рекламной кампании квартала.



ОТВЕТ БРЕНДА

Нижний Новгород — во многом номер один. И он достоин самого современного жилья по лучшим стопичным меркам. Мы строим новый жилой квартал с уважением к городской истории и достижениям, поставив во главу угла качество, надежность и уважение к окружению.

Наш квартал плоть от плоти города.
Ваш дом в Нижнем. Новый, надежный, настоящий. Удачное расположение.
Благоприятное окружение. Авторский проект.
Разноэтажная архитектура. Благоустроенный двор. Богатство планировочных решений, Панорамные окна. Видовые квартиры с антресолями и двойным светом.
Непривычные удобства и возможности.



ДОМ НОМЕР ОДИН В ГОРОДЕ НОМЕР ОДИН

Тозиуионирование бренда

МОЙ ДОМ ВСЕГДА НОМЕР ОДИН

логан



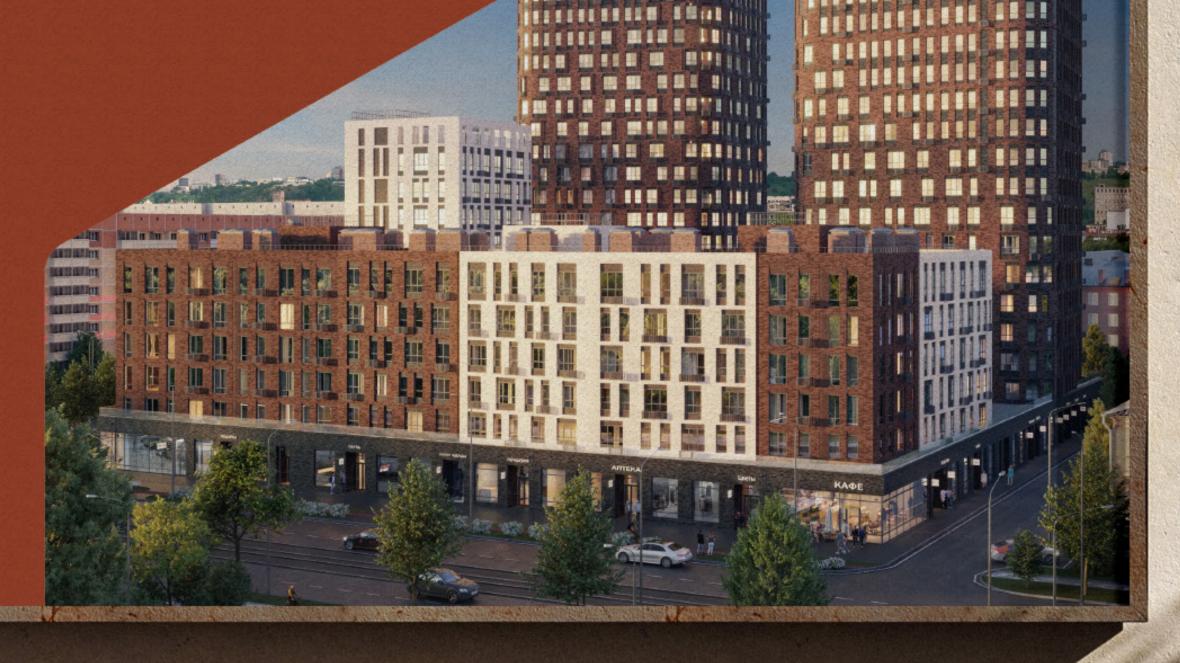


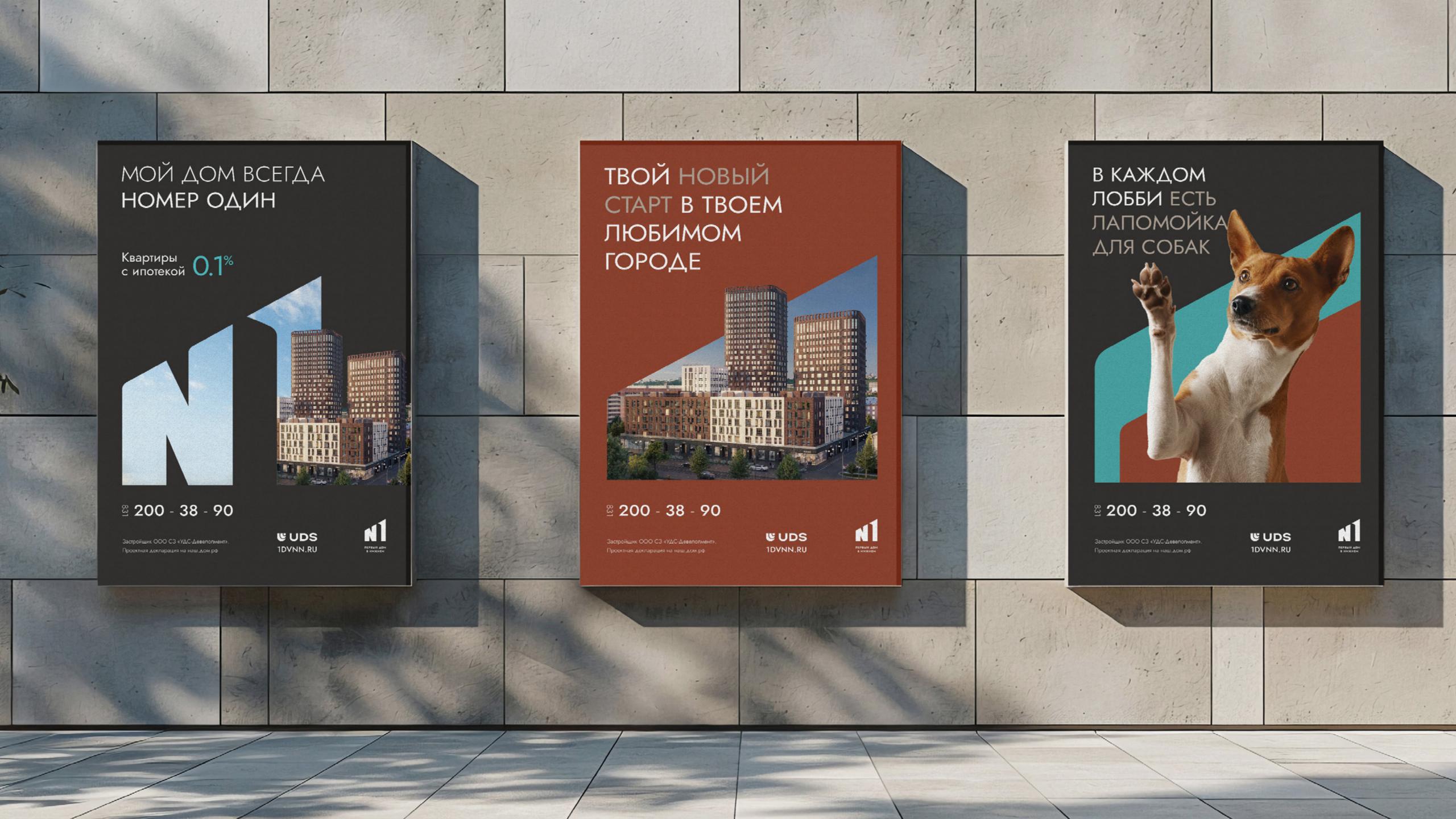
Квартиры 0.1% с ипотекой 0.1

1dvnn.ru | (831) 200 - 38 - 90

Застройщик ООО СЗ «УДС-Девелопмент». Проектная декларация на наш.дом.рф













Свяжитесь с нами





ЛУЧИ

ADM



ЛУЧИ

КУРОРТНЫЙ КОМПЛЕКС, АНАПА

ЛУЧИ — масштабный курорт 4 и 5*, а также проект инвестиционной недвижимости в Анапе площадью 32 га под управлением международных отельных операторов.

Лучшие в России природные условия для отдыха сочетаются здесь с инфраструктурой и сервисом на уровне лучших мировых курортов. На территории — самый большой на Юге России аквапарк, 30 ресторанов, собственная набережная.



ЛУЧИ

КУРОРТНЫЙ КОМПЛЕКС, АНАПА

ЗАДАЧА:

Разработать коммуникационную стратегию бренда, креативную рамку и стартовую рекламную кампанию.

РЕШЕНИЕ:

Изучив рынок курортной недвижимости, мы выделили ядро целевой аудитории проекта — инвесторы из других городов и с юга России. Недвижимость в ЛУЧАХ приносит стабильный ежемесячный доход, а долгосрочные договора с такими отельерами как Azimut и Cosmos гарантируют ликвидность вложений.

Отдельно отметили недостаточную активность конкурентов в PRпространстве и SMM, предложив клиенту сделать упор на эти каналы. Мы составили карту ключевых сообщений бренда на долгий срок, адаптировав коммуникации под меняющиеся условия: старт продаж, низкий и высокий сезоны, появление первых корпусов для отдыхающих. Все рекламные посылы объединили в единую концепцию.

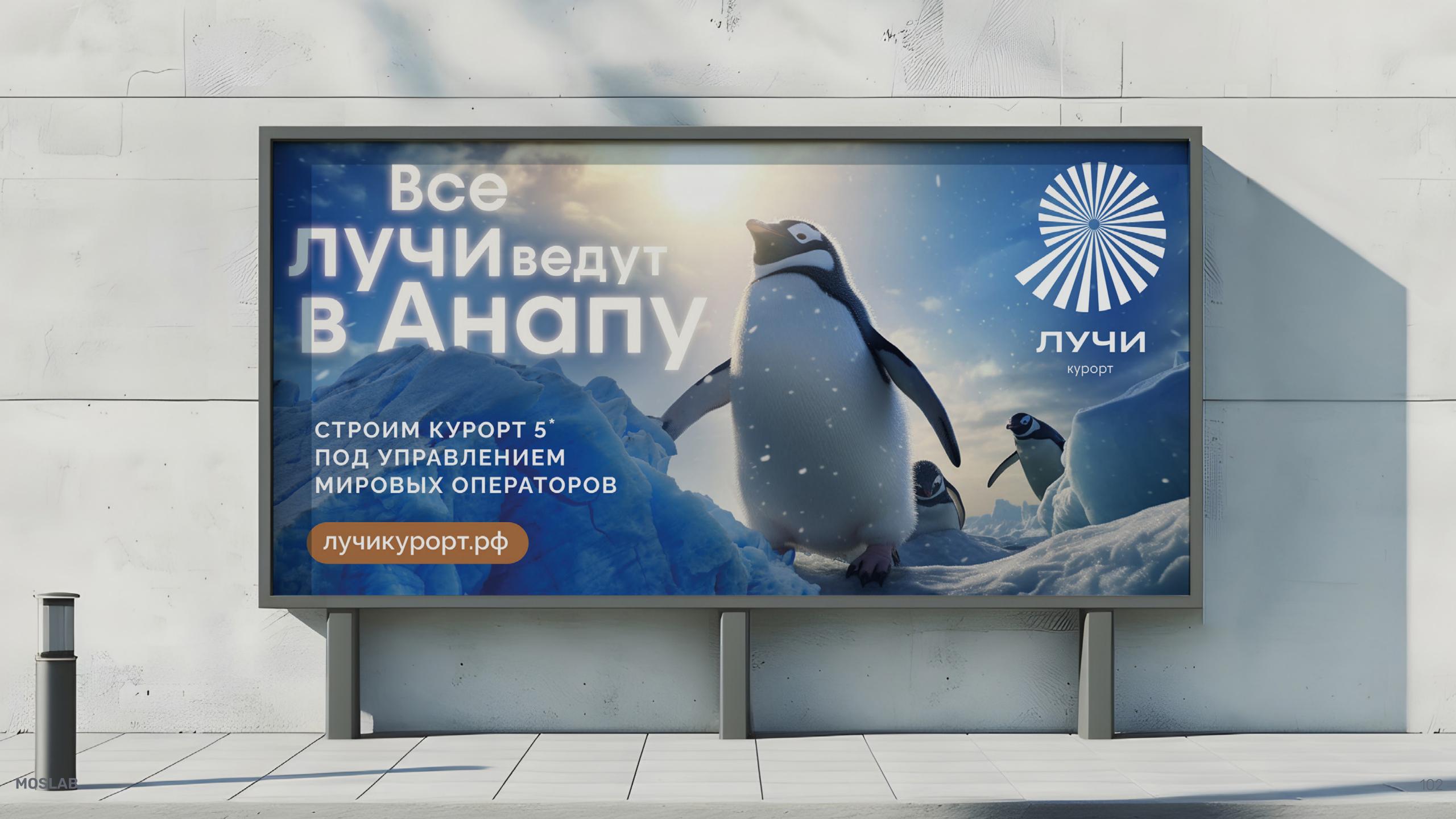
СТАРТОВАЯ РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ

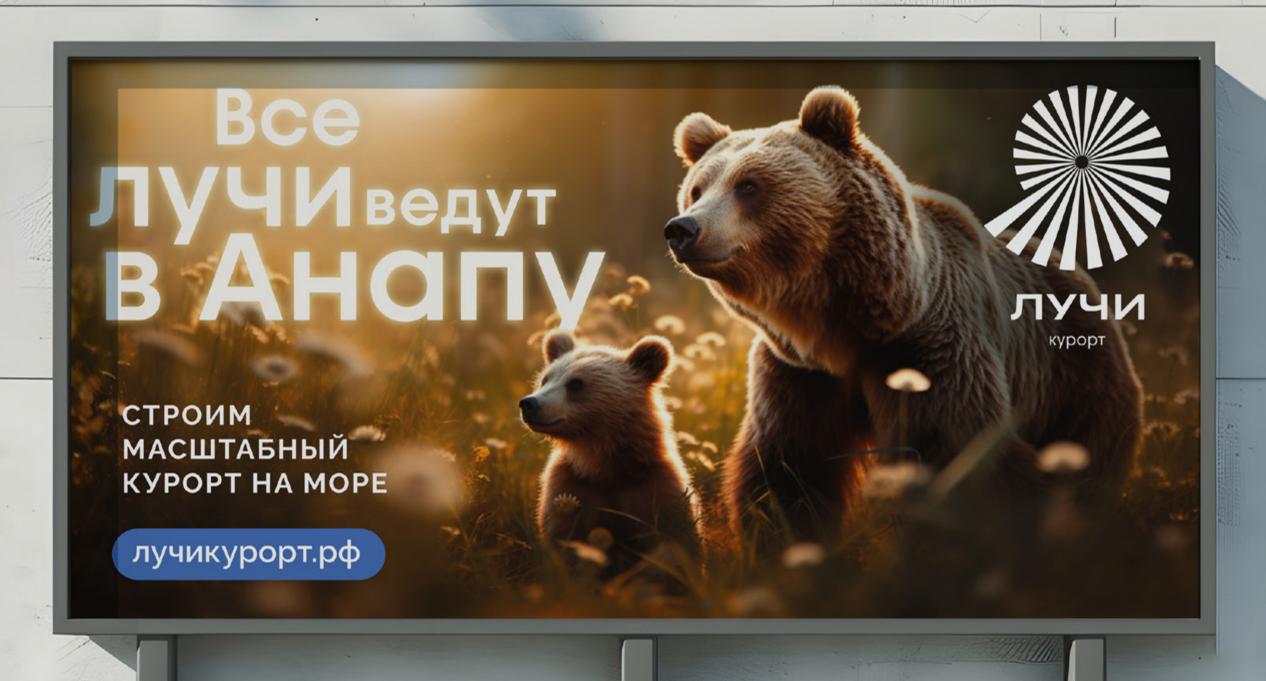
РЕАЛИЗАЦИЯ:

На этапе запуска проекта было важно заявить бренд ЛУЧИ на федеральном уровне — ведь появление такого курорта, без оговорок, большое событие. Обеспечив известность и узнаваемость можно переходить к продвижению проекта инвесторам.

Слоган «Все ЛУЧИ ведут в Анапу» говорит о масштабе комплекса, а визуальные образы сразу отстраивают проект от конкурентов с изображениями корпусов или пляжей. Ёмкий и небанальный креатив, который позволил стартовать ярко и глобально.











ELEVEN

ДИЗАЙНЕРСКИЙ ДОМ, МОСКВА

Жилой комплекс премиум-класса Eleven— первый московский проект строительного холдинга РСТИ, реализовавшего более 1,5 млн кв. м недвижимости в России.

ЖК отличается наполненностью внутренней инфраструктуры: рестораны, фермерские продукты, фитнес, бассейн, SPA, детская комната, семейные развлечения и многие другие сервисы доступны жителям на территории.

Клиент пришёл в агентство с позиционированием «домоцентризм», которое необходимо был сделать понятным для потенциальных покупателей квартир.



ELEVEN

ДИЗАЙНЕРСКИЙ ДОМ, МОСКВА

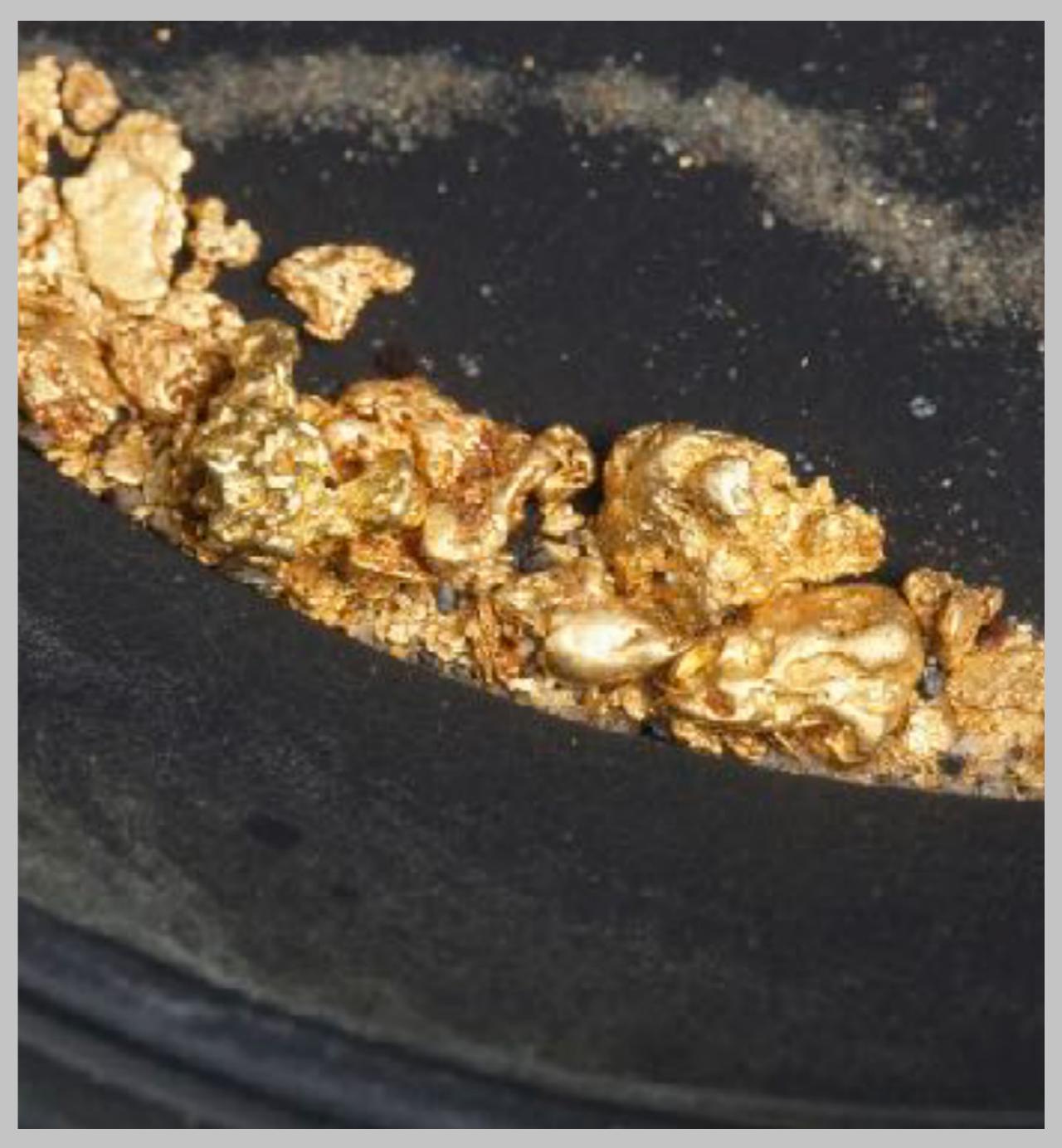
ЗАДАЧА:

Разработать креативную концепцию продвижения дизайнерского комплекса Eleven, подчёркивающую уникальные преимущества объекта, сформировать имидж бренда после старта продаж.

РЕШЕНИЕ:

«Домоцентризм» — сложная для восприятия философия. Одной из наших задач стало репозиционирование объекта. Мы разработали концепт «Главное внутри», который транслирует философию объекта, где можно получать желаемое, даже когда всё есть рядом в городе.





Ключевой слоган и визуалы последовательно раскрывают идею самодостаточности владельцев квартир и соответствие дома его жителю. ЖК Eleven — это когда живешь в центре и за 10 минут можешь добраться до любого нужного тебе объекта, но дом настолько гармонично спланирован и наполнен, что нет нужды из него выходить, ведь всё главное — внутри.

Лаконичность, цветовая гамма и сюжеты соответствуют дизайн-коду проекта и подчеркивают его класс. Рекламная кампания реализовывалась пятью флайтами в течение 1,5 года через множество каналов офлайн и онлайн-коммуникаций.

В ходе проекта мы также создали печатную и электронную презентации комплекса.

TABHOE BHYPN











СИСТЕМА НАВИГАЦИИ

Нашим отдельным проектом в рамках сотрудничества с девелопером стала разработка системы навигации комплекса с уникальным дизайн-кодом. В ней мы объединили все точки контакта жильцов с пространством, от номеров этажей и квартир до малейших элементов во дворе и паркинге.









Паркинг 001 - 051 Автомойка Кладовые K33 - K49





1 Лобби

-P°



-2

Паркинг 052 - 158 Кладовые К1 - К32







Паркинг 052 - 158 Кладовые К1 - К32



7

. Лобби

-P



-1

Паркинг 001 - 051 Автомойка Кладовые K33 - K49









Проход к лифтам башни «Омега»

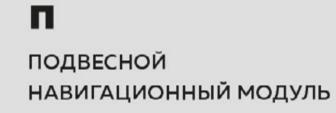




Паркинг Автомойка Кладовые









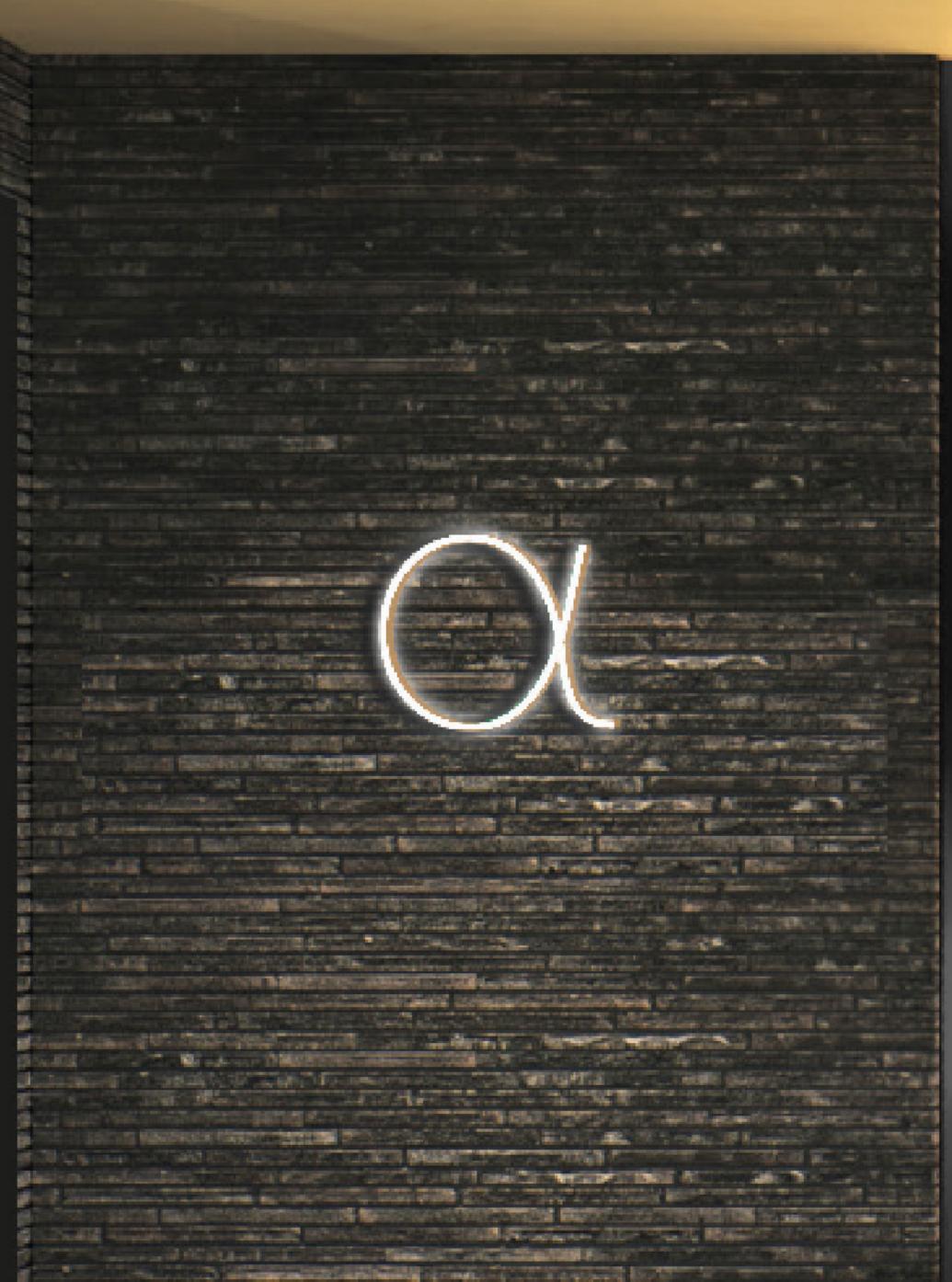
















ELEVEN

ДИЗАЙНЕРСКИЙ ДОМ, МОСКВА



РЕЗУЛЬТАТ:

Разработанная агентством креативная концепция позволила репозиционировать проект и успешно перезапустить забуксовавший старт продаж.

«Главное внутри» — победитель в номинации Слоган года престижной премии в продвижении объектов недвижимости WOW Awards.



INCOSLAB BRAND DEVELOPMENT

Спасибо!

moslab@mslb.ru

наш сайт mslb.ru

Мы создаём

ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

КОММУНИКАЦИОННЫЕ

СТРАТЕГИИ

КРЕАТИВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ

БРЕНДИНГ

НЕЙМИНГ

РЕКЛАМНЫЕ КАМПАНИИ

НЙАЕИД

СИСТЕМЫ НАВИГАЦИИ

САЙТЫ

3D / ВИДЕОПРОДАКШН